

Business Meetings @ NATEXPO 2025

du 30 novembre au 2 décembre
2025

Paris Expo Porte de Versailles



Business Meetings @ NATEXPO 2025

Offres et modalités inscriptions

**En partenariat avec le salon
NATEXPO 2025,
Business France vous invite à
rencontrer des
acheteurs/décideurs
internationaux des secteurs
de la cosmétique ou
l'alimentaire, du 30
novembre au 2 décembre
2025.**

Business Meetings @ NATEXPO 2025 - Comment ça marche ?

1. Inscrivez-vous en ligne avant le **21 novembre 2025** : [Business Meetings @NATEXPO 2025 - Accueil](#). Votre inscription doit être préalablement approuvée afin d'être publiée sur le site de l'évènement.
2. Complétez votre profil en anglais. Une présentation claire de votre entreprise et de vos produits maximise les chances d'intéresser les acheteurs/décideurs.
3. Consultez la liste des acheteurs participants. Rendez-vous sur l'onglet «participants list» pour découvrir les profils et les opportunités de collaboration à l'export.
4. Sollicitez des rendez-vous et répondez aux demandes entrantes. Les demandes de rendez-vous seront étudiées par les acheteurs internationaux que vous aurez présélectionnés.
5. Consultez votre agenda final. Accédez à vos rendez-vous confirmés et leurs créneaux dans l'onglet « My Agenda ».
6. Réalisez vos rendez-vous d'affaires dans l'espace Business France.

Les rendez-vous sont PAYANTS et ouverts aux exposants et visiteurs.

Les acheteurs seront en provenance de : **Italie, Irlande, Pologne, Belgique, Roumanie, Allemagne, Japon, Corée du Sud et Taiwan**

B2match – parcours fournisseurs

1. Rendez-vous sur : [Accueil | Business Meetings @NATEXPO 2025](#)



30 novembre 2025 - 2 décembre 2025
Paris, France
Paris Expo Portes de Versailles

**Business Meetings
@NATEXPO 2025**

S'inscrire maintenant



**Bienvenue
aux Business Meetings NATEXPO 2025**

2. Renseignez votre adresse email et créez un mot de passe.
3. Remplissez le formulaire en suivant les étapes ci-dessous.

B2match – parcours fournisseurs

Etape 1 : Type de participation – Qui êtes-vous ?



**Business Meetings @NATEXPO
2025 >**
30 novembre – 2 décembre 2025
Paris, France

- ☒ Créer un compte
- ☐ Type de participation
- ☐ Complétez votre profil

Inscrivez-vous en tant que...

- ☐ Acheteur international Cosmétique
- ☐ Entreprise française food - exposante
- ☐ Entreprise française food - non exposante
- ☐ Expert Business France
- ☐ Acheteur international - Food
- ☐ Entreprise française cosmétique - non exposante
- ☐ Entreprise française cosmétique - exposante



B2match – parcours fournisseurs

Etape 2 : Complétez votre profil – Informations personnelles et sur votre société



Business Meetings @FIE 2025
>
2-4 décembre 2025
Paris, France

- ✓ Créer un compte
- ✓ Type de participation
- Complétez votre profil
- Détails de l'organisation

Complétez votre profil

Image de profil



Télécharger l'image de profil

Supprimer

Votre photo de profil doit être un fichier JPG, PNG ou GIF et ne doit pas être plus grand que 800 Ko.

Profession

Pitch

Présentez-vous aux autres participants avec un bref résumé.

160

[Annuler l'inscription](#)

B2match – parcours fournisseurs

Etape 3 : Complétez votre profil

IMPORTANT : Veuillez remplir la description de l'organisation en anglais.

Ajoutez des photos ou votre logo pour une meilleure visibilité de votre profil.

DESCRIPTION DE L'ORGANISATION *

Écrivez une brève description de ce que votre organisation fait.

LOGO DE L'ORGANISATION

Organisation
Logo

Cliquez ici pour ajouter un logo d'organisation

Ajoutez le logo de votre organisation. Il sera visible dans votre profil.

LINKEDIN

https://

FACEBOOK

https://

X

https://

INSTAGRAM

https://

B2match – parcours fournisseurs

Etape 3 : Complétez votre profil

Sélectionnez les domaines d'activité de votre société.

Domaines d'activités*

Secteur d'activité sociétés françaises

Aromatisants

Texturants

Additifs

Édulcorants

Protéines

Fibres

Matières grasses

Arômes (alimentaires)

Parfums (alimentaires)

Colorants

Conservateurs

Autre

Secteur

Boulangerie

Ingrédients alimentaires

Ingrédients santé

Produits laitiers

Boissons

Snacks

Confiserie

Autre

Produits surgelés

Plats cuisinés / traiteur

B2match – parcours fournisseurs

Etape 3 : Complétez votre profil

Veuillez renseigner votre SIRET.

Informations supplémentaires

SIRET *

Rendez-vous payants *

Je m'engage à payer les rendez-vous effectués lors du salon

Ce champ est requis.

☐ J'accepte

CGU*

B2match – parcours fournisseurs

Etape 4 : Planifiez votre participation

Cochez vos disponibilités. Les jours ou les créneaux peuvent être sélectionnés.

Vos disponibilités pourront être ajustées via votre profil au cours de l'évènement.

Cette étape est indispensable car seuls les acheteurs disposant des mêmes créneaux de disponibilité vous seront visibles.



Mathilde Dené
PARIS, France

Activation en attente

Votre profil est en attente d'activation, jusque là vous n'êtes pas visible pour les autres.

Aller à mon profil

Partager sur LinkedIn

Envoyer à nouveau

Terminer la configuration de votre profil

Créez un profil de réseautage impressionnant en ajoutant des détails tels qu'une brève présentation, une biographie, une photo de profil etc.

Mettre à jour le profil

Créer des opportunités

Ajoutez des opportunités Marketplace pour présenter ce que vous pouvez offrir aux autres participants.

Ajouter des opportunités

Réserver des rendez-vous

Réserver des rendez-vous

Ma disponibilité

Disponible pour les rendez-vous ?

Indiquez vos disponibilités de rendez-vous en sélectionnant les créneaux ci-dessous. Vous ne pourrez envoyer et recevoir des demandes de rendez-vous que dans ces créneaux horaires.

mardi 2 décembre 2025

☒ Marquez tous les créneaux horaires disponibles comme libres

☒	10:15
☒	10:50
☒	11:25
☒	12:00
☒	12:35
☒	13:10
☒	13:45
☒	14:20

Vous pouvez renseigner vos disponibilités en sélectionnant les créneaux proposés.

Validez-en bas à droite de la page pour finaliser votre inscription.

B2match – parcours fournisseurs

Etape 4 : Planifiez votre participation

Bravo ! Votre profil est créé !

Un email vous sera adressé pour vous annoncer que votre profil est activé, et de ce fait visible de tous les participants.

B2match – parcours fournisseurs

Etape 5 : Renseignez vos produits

MD
Mathilde Dené
PARIS, France
Activation en attente

Votre profil est **en attente d'activation**, jusque là vous n'êtes pas visible pour les autres.

Aller à mon profil

in Partager sur LinkedIn

Envoyer à nouveau

Terminer la configuration de votre profil

Créez un profil de réseautage impressionnant en ajoutant des détails tels qu'une brève présentation, une biographie, une photo de profil etc.

Mettre à jour le profil

Créer des opportunités

Ajoutez des opportunités Marketplace pour présenter ce que vous pouvez offrir aux autres participants.

Ajouter des opportunités

Réserver des rendez-vous

Réserver des rendez-vous

Ma disponibilité

Ajoutez une ou plusieurs opportunités produits – (présentez votre offre aux acheteurs).

B2match – parcours fournisseurs

Etape 5 : Renseignez vos produits

Créez une opportunité « produit » et présentez votre offre

IMPORTANT : Veuillez remplir la description de votre/Vos produits en anglais.

Business Meetings @ SOMMET DE L'ELEVAGE 2024
1 octobre - 3 octobre 2024 | Clermont-Ferrand, France

Accueil Acheteurs Fournisseurs Opportunités Agenda Rendez-vous

Vous êtes connecté en tant qu'organisateur Déconnexion

B BUSINESS FRANCE
PARIS, France

APERÇU MARKETPLACE

Créer une opportunité

Annuler

+

Service

Ajoutez à votre profil un service que vous offrez et décrivez-le.

TITRE *

Veuillez entrer un titre

DESCRIPTION *

B I

Vous devez entrer une description

TYPE DE SERVICE

Agricultural machinery

Equipment for livestock farming

Processing and marketing of agricultural products

Supplies for livestock farming

On-farm energy generation

Other

B2match – parcours fournisseurs

Etape 5 : Renseignez vos produits

IMPORTANT : Ajoutez un titre décrivant votre offre « produits » en anglais et ajoutez une description. Utilisez les filtres « type de service » et « mots-clés de la branche ». Afin d’optimiser la visibilité de votre/vos produit(s), chargez des photos, un document ou une vidéo Afin d’optimiser la visibilité de votre/vos produit(s), chargez des photos, un document ou une vidéo.

Business Meetings @ SOMMET DE L'ELEVAGE 2024

1 octobre - 3 octobre 2024 | Clermont-Ferrand, France

Accueil

Acheteurs

Fournisseurs

Opportunités

Agenda

Rendez-vous

JD

Vous êtes connecté en tant qu'organisateur.

Déconnexion

B

BUSINESS FRANCE

TYPE DE SERVICE

Machinisme agricole

Equipements pour l'élevage

Transformation et commercialisation de produits agricoles

Fournitures pour l'élevage

Production d'énergie

Autre

MOTS-CLÉS DE LA BRANCHE

Bovin viande

Bovin lait

Cultures

Ovins

Caprins

Volailles

Porcs

Equins

Autre

TÉLÉCHARGER UNE IMAGE

Ajouter une image

Taille maximale du fichier de téléchargement : 22MB.

CHARGEMENT DU FICHIER

Cliquez ici pour charger ou glisser-déplacer des fichiers...

Sauvegardez et publiez afin que votre opportunité « produit » soit visible des acheteurs

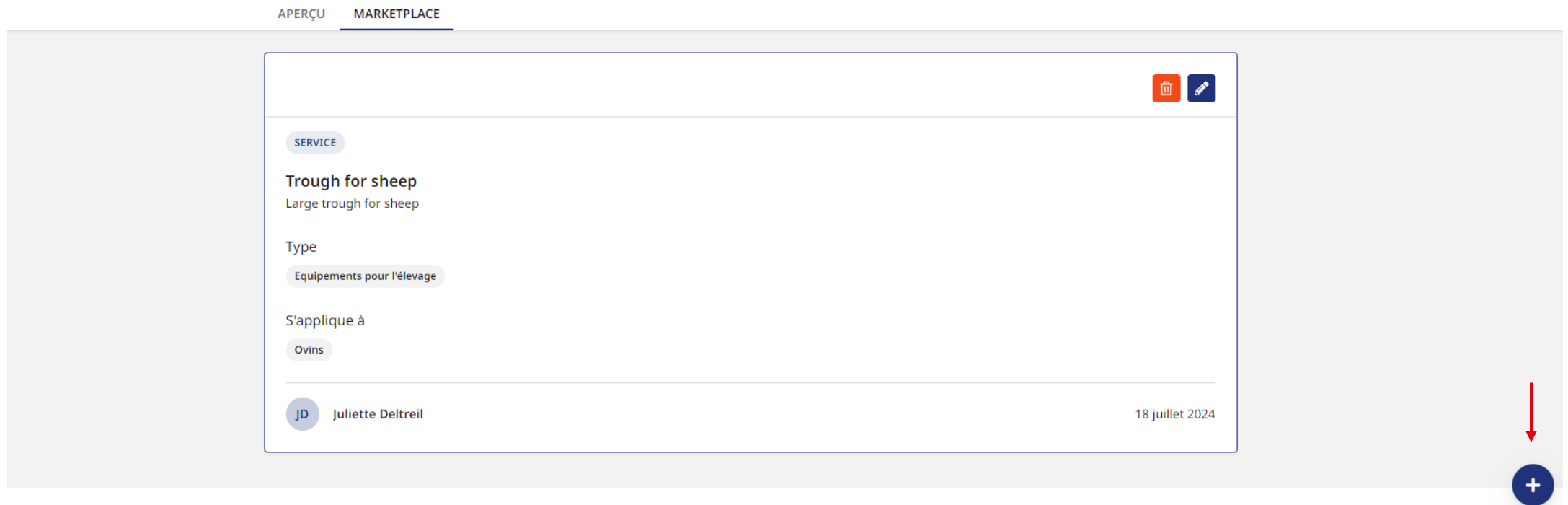


B2match – parcours fournisseurs

Etape 5 : Renseignez vos produits

Créez une deuxième opportunité « produit »

Vous désirez créer une nouvelle opportunité et ajouter une autre gamme de produits ? Cliquez sur + en bas à droite de votre page marketplace.



B2match – parcours fournisseurs

Etape 5 : Renseignez vos produits

Votre profil est complet, félicitations !

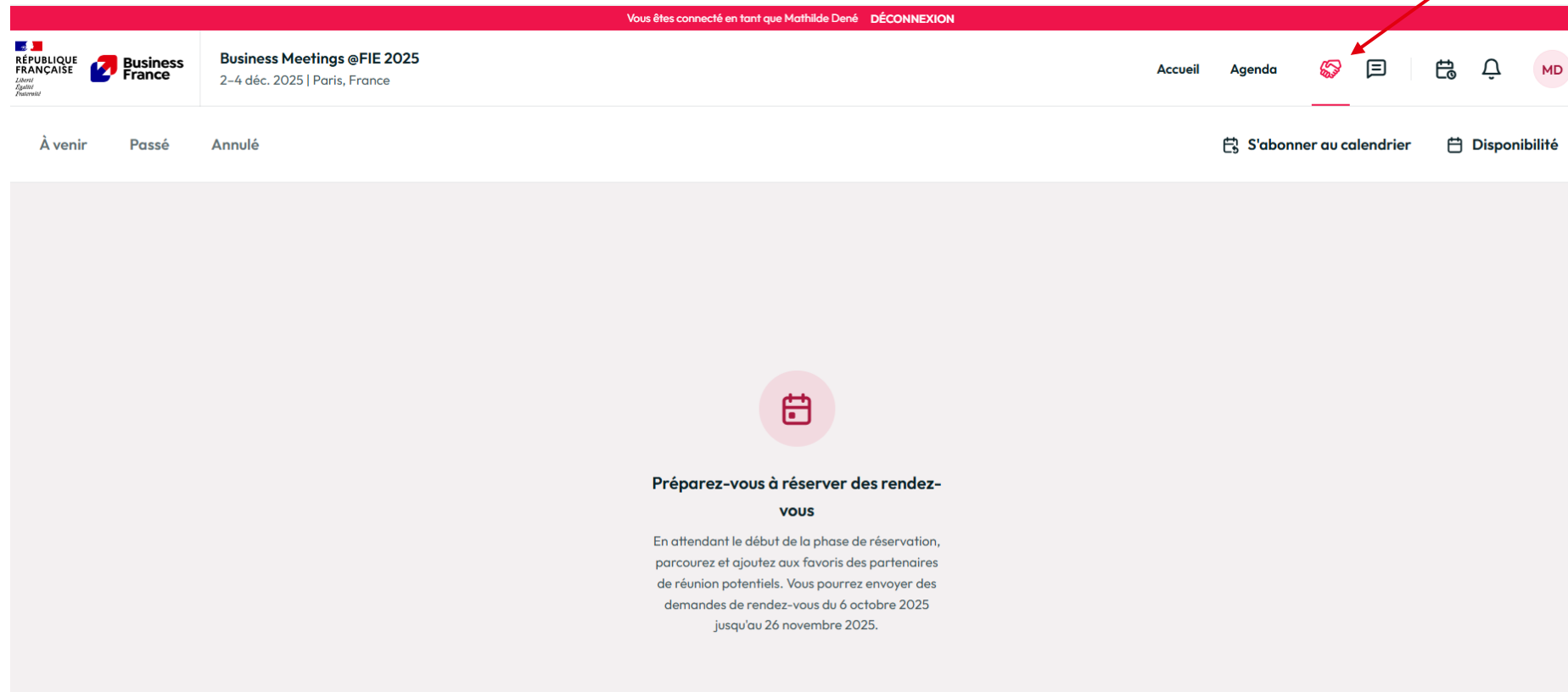
Commencez à programmer vos rendez-vous via votre page « Rendez-vous ». Consultez les acheteurs participants sur la page dédiée « Acheteurs » pour découvrir leurs besoins.

B2match – parcours fournisseurs

Etape 6 : Recherchez les opportunités et procédez aux demandes de rendez-vous

Sollicitez des rendez-vous et gérez vos demandes en attentes

Nous vous souhaitons de bons rendez-vous d'affaires !



Les inscriptions sur la plateforme seront clôturées le **21 novembre 2025**.

Inscrivez-vous rapidement.

Les rendez-vous sont **PAYANTS**

CONTACTS BUSINESS FRANCE



Mathilde DENE
Cheffe de projet Export commence en France
Tel.: + 33 1 40 73 30 31
mathilde.dene@businessfrance.fr



Loeïza DUÏGOU
Cheffe de projet ADVS - Cosmétiques
Tél : +33 6 64 74 74 33
loeiza.duigou@businessfrance.fr